

Guía de información sobre subvenciones y ayudas para emprendedores

Una guía completa para entender, solicitar y administrar subvenciones y ayudas: desde los conceptos básicos hasta estrategias avanzadas.

Presentado por:

Espacio de Innovación Bulevar Coworking





Índice

Introducción	02
Diferencia entre ayudas y subvenciones	03
Tipos de subvenciones y ayudas	04
Requisitos y elegibilidad	08
Documentación necesaria	12
Cómo encontrar subvenciones y ayudas	13
Consejos para la solicitud subvenciones y ayudas	18
Cómo solicitar subvenciones y ayudas	19
Casos de éxito	24
Espacio de Innovación Bulevar Coworking te ayuda	27

Introducción

Emprender es un viaje emocionante, lleno de desafíos y oportunidades. Sin embargo, sabemos que iniciar un negocio propio no es tarea fácil. A menudo, los emprendedores enfrentan obstáculos como la falta de recursos financieros, el acceso a información adecuada, y la complejidad de los trámites burocráticos. Es en este contexto que las ayudas y subvenciones se convierten en herramientas fundamentales para impulsar la creación, consolidación y crecimiento de nuevas empresas.

Esta guía está diseñada para proporcionar a los emprendedores la información necesaria sobre las diversas ayudas, subvenciones y programas de apoyo disponibles a nivel local, regional, nacional e incluso europeo.

Nuestro objetivo es facilitar el acceso a estos recursos, desglosando los requisitos, procesos y beneficios de cada uno, de manera clara y sencilla.

En un entorno empresarial cada vez más competitivo, aprovechar estas oportunidades puede marcar la diferencia entre el éxito y el fracaso. Ya sea que estés en la fase inicial de tu idea de negocio o busques expandir una empresa en marcha, aquí encontrarás una amplia gama de opciones que se adaptan a diferentes sectores, tamaños de empresa y etapas de desarrollo.

¡Bienvenido a esta guía! Esperamos que encuentres en ella el apoyo necesario para dar el siguiente gran paso en tu viaje emprendedor.

Ayudas

Apoyo, beneficio o incentivo otorgado por un organismo público o privado a una persona, empresa o entidad para impulsar un proyecto o cubrir una necesidad específica.

Puede tener múltiples formas de entrega (subvenciones, bonificaciones, exenciones fiscales, formación, asesoría).

Pueden variar enormemente según el tipo de ayuda y el organismo que la otorgue. No siempre implica un procedimiento rígido.

No requieren justificación del destino específico del dinero o del beneficio recibido, como es el caso de las deducciones fiscales o los préstamos.

- Bonificaciones en la cuota de autónomos
- Préstamos ICO
- Asesoramiento y formación gratuita

Definición

Forma de entrega

Condiciones y requisitos

Destino y justificación de uso

Ejemplos

Subvenciones

Modalidad específica de ayuda económica otorgada por parte de una entidad pública para financiar total o parcialmente un proyecto o actividad. Suelen ser a fondo perdido, es decir, no requieren devolución.

Siempre implica una aportación económica directa a los beneficiarios.

Suelen tener requisitos más estrictos y específicos. Requieren una solicitud formal que incluya documentación detallada como un plan de negocio, análisis financiero, y justificación del uso del dinero.

Siempre requiere una justificación detallada del uso de los fondos recibidos. Los beneficiarios deben presentar pruebas documentales (facturas, contratos, etc.) para demostrar que los fondos se han utilizado de acuerdo con los fines especificados.

- Subvenciones para la contratación de jóvenes
- Subvenciones a la innovación (I+D+i)
- Subvenciones para la digitalización (Kit Digital)

Tipos de subvenciones y ayudas

Existen diversos tipos de subvenciones y ayudas disponibles para emprendedores, ofrecidas tanto por organismos públicos (a nivel local, regional, nacional y europeo) como por entidades privadas. A continuación, enumeramos los principales tipos de ayudas y subvenciones para emprendedores:

1. Subvenciones directas

- **Ayudas a fondo perdido:** Subvenciones que no requieren devolución y están destinadas a cubrir parte de los gastos iniciales de un negocio.
- **Subvenciones para la contratación:** Ayudas para fomentar la contratación de personal, especialmente de colectivos vulnerables (jóvenes, mayores de 45 años, personas con discapacidad, etc.).

2. Incentivos fiscales y bonificaciones

- **Deducciones fiscales:** Reducción de impuestos para empresas y autónomos en el Impuesto sobre Sociedades o en el IRPF.
- **Bonificaciones a la Seguridad Social:** Reducción de las cotizaciones sociales para autónomos y empresarios que contraten a ciertos perfiles de trabajadores.

Tipos de subvenciones y ayudas

3. Financiación y préstamos

- Préstamos con condiciones preferentes: Ofrecidos por entidades como el Instituto de Crédito Oficial (ICO) o ENISA, con tipos de interés bajos y plazos amplios.
- Microcréditos: Financiación a pequeña escala para emprendedores con menos acceso al crédito convencional.
- Avals y garantías: Programas que ofrecen garantías para facilitar el acceso a préstamos bancarios.

4. Programas de apoyo al emprendimiento

- Programas de aceleración e incubación: Espacios que ofrecen mentoría, formación, asesoría legal y financiera, y en algunos casos, financiación inicial.
- Formación y asesoramiento: Servicios de formación, capacitación y consultoría gratuitos o subvencionados para mejorar habilidades empresariales.

5. Ayudas para la innovación y el desarrollo tecnológico y préstamos

- Subvenciones a la I+D+i: Ayudas para proyectos de investigación, desarrollo e innovación, tanto a nivel regional como nacional, gestionadas por organismos como el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI).
- Programas europeos de innovación: Ayudas del programa Horizonte Europa y otros fondos europeos destinados a proyectos innovadores.

Tipos de subvenciones y ayudas

6. Ayudas para la internacionalización

- Ayudas para la exportación: Programas para apoyar a las empresas en sus procesos de internacionalización, cubriendo gastos relacionados con la participación en ferias, estudios de mercado, etc.
- Programas de apoyo a la expansión internacional: Asesoría y financiación para empresas que desean expandirse a mercados extranjeros.

7. Subvenciones para sectores específicos

- Ayudas sectoriales: Subvenciones dirigidas a sectores específicos como el turismo, la agricultura, la industria cultural, las energías renovables, entre otros.
- Programas específicos para el ámbito rural: Incentivos y subvenciones para emprendedores en áreas rurales con el fin de fomentar el desarrollo económico local.

8. Ayudas para la transformación digital

- Kit Digital: Programa de ayudas para pymes y autónomos que deseen digitalizar sus negocios, cubriendo servicios como marketing digital, e-commerce, software de gestión, etc.
- Bonos digitales: Subvenciones para la adquisición de soluciones tecnológicas que mejoren la competitividad.

Tipos de subvenciones y ayudas

9. Ayudas por comunidades autónomas y ayuntamientos

- Programas locales y autonómicos: Cada comunidad autónoma y muchos ayuntamientos ofrecen ayudas específicas adaptadas a las necesidades de sus emprendedores, con características y requisitos variados.

10. Capital riesgo y financiación privada

- Business angels y capital riesgo: financiación ofrecida por inversores privados o fondos de capital riesgo, especialmente para startups con alto potencial de crecimiento.
- Crowdfunding y crowdlending: modelos de financiación colectiva donde inversores particulares aportan capital para nuevos proyectos.

Existen diversos tipos de subvenciones y ayudas disponibles para emprendedores, ofrecidas tanto por organismos públicos (a nivel local, regional, nacional y europeo) como por entidades privadas. A continuación, enumeramos los principales tipos de ayudas y subvenciones para emprendedores:

Requisitos y elegibilidad

Los requisitos y la elegibilidad para solicitar ayudas y subvenciones para emprendedores varían según el tipo de ayuda, la entidad que la concede, y el programa específico al que se quiera acceder. Sin embargo, existen ciertos criterios y requisitos comunes que suelen ser aplicables a la mayoría de las ayudas y subvenciones.

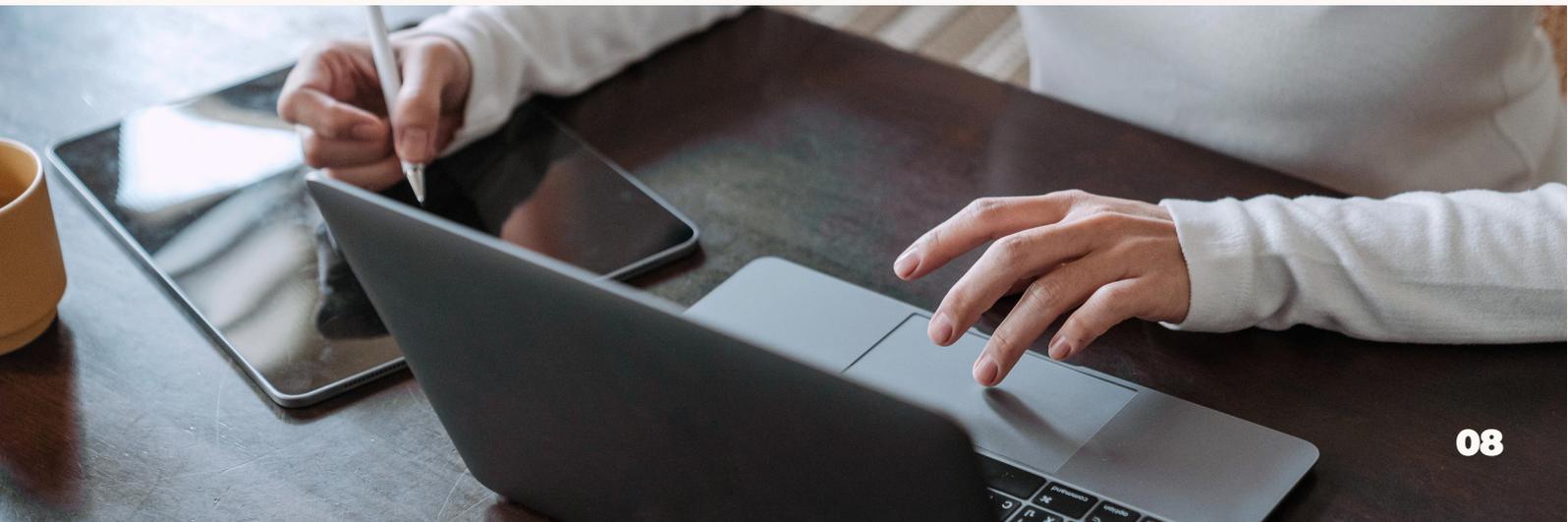
Requisitos generales

1. Ser emprendedor o autónomo registrado

- El solicitante debe estar dado de alta como autónomo en el Régimen Especial de Trabajadores Autónomos (RETA) o tener constituida una empresa registrada legalmente en España.

2. Plan de negocio viable

- Es fundamental contar con un plan de negocio bien estructurado que demuestre la viabilidad económica, financiera y comercial del proyecto. Este plan debe incluir análisis de mercado, estrategia de marketing, plan financiero, y proyecciones de ingresos y gastos.



Requisitos y elegibilidad

Requisitos generales

3. Cumplimiento de obligaciones fiscales y laborales

- Los emprendedores o empresas deben estar al corriente de sus obligaciones con la Agencia Tributaria y la Seguridad Social, sin deudas pendientes ni infracciones fiscales o laborales.

4. Domicilio fiscal en España

- La empresa o autónomo debe tener su domicilio fiscal en España. En algunos casos, también se puede requerir que el proyecto tenga un impacto económico en la región o localidad específica que otorga la ayuda.

5. No haber recibido subvenciones similares

- No haber recibido subvenciones o ayudas incompatibles para el mismo concepto o proyecto. Algunas ayudas no pueden acumularse, por lo que es importante revisar las bases reguladoras de cada convocatoria.

6. Ser una empresa nueva o de reciente creación

- Para muchas ayudas dirigidas a emprendedores, la empresa debe ser de nueva creación o tener una antigüedad máxima específica (normalmente de entre 1 y 5 años).

Requisitos y elegibilidad

Requisitos específicos

1. Subvenciones directas a fondo perdido

- Requisitos específicos relacionados con el uso de los fondos (e.g, compra de equipos, contratación de personal, etc.).
- Presentación de facturas y justificantes de los gastos realizados con la ayuda concedida.

2. Ayudas a la contratación

- Contratar a ciertos perfiles de trabajadores (jóvenes, mayores de 45 años, personas con discapacidad, etc.).
- Mantener los contratos durante un tiempo mínimo estipulado en la convocatoria de la ayuda.

3. Bonificaciones a la Seguridad Social

- Estar registrado en el sistema de Seguridad Social y cumplir con los requisitos específicos para cada bonificación (e.g, tarifa plana para nuevos autónomos).

4. Préstamos y financiación

- Presentar garantías suficientes para el acceso a financiación, especialmente en préstamos con condiciones preferentes.
- Solvencia económica para poder asumir la devolución del préstamo.

Requisitos y elegibilidad

Requisitos específicos

5. Ayudas para la innovación y el desarrollo tecnológico

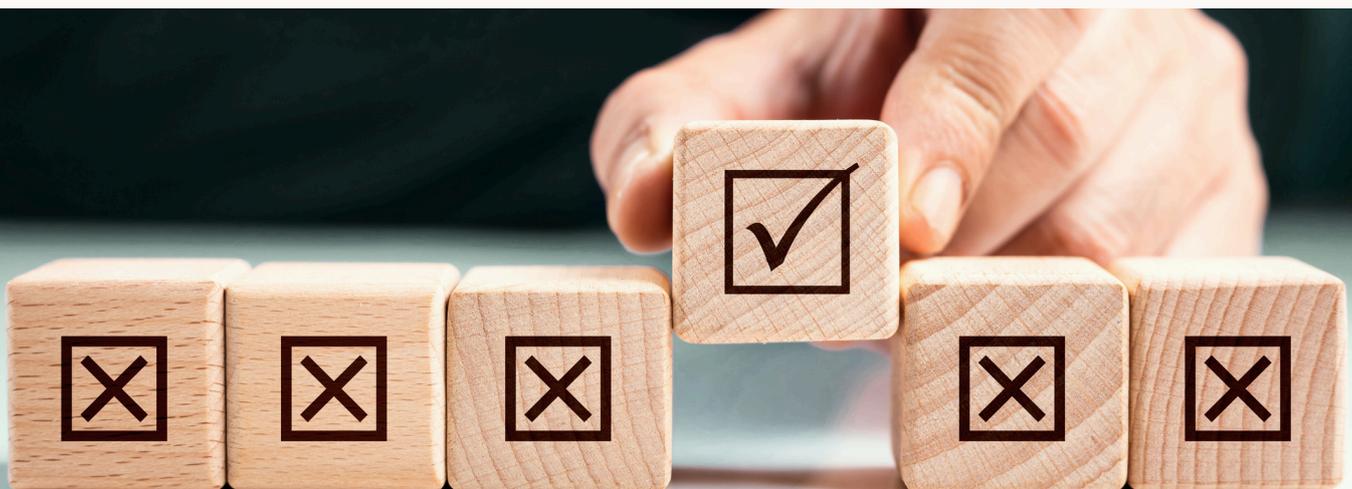
- Realizar proyectos de investigación, desarrollo o innovación tecnológica (I+D+i).
- Cumplir con criterios específicos de innovación definidos por el organismo concedente.

6. Programas de internacionalización

- Tener un plan de internacionalización o expansión detallado que justifique la necesidad de la ayuda.
- Experiencia previa en actividades exportadoras o intención clara de comenzar a exportar.

7. Ayudas para sectores específicos

- Operar en un sector determinado que sea el objetivo de la subvención (e.g., turismo, agroindustria, tecnología, energías renovables, etc.).
- Cumplir con los requisitos sectoriales específicos que pueden variar según la convocatoria.



Documentación necesaria

Para solicitar estas ayudas, normalmente se requiere la presentación de la siguiente documentación:

1

Formulario de solicitud:

Completar el formulario de solicitud proporcionado por la entidad que ofrece la ayuda.

2

Plan de negocio:

Descripción detallada del proyecto empresarial que va a presentar.

3

Certificar estar al corriente de pagos:

Justificantes de estar al día con la Agencia Tributaria y la Seguridad Social.

4

Escritura de constitución de la empresa:

Justificantes de estar al día con la Agencia Tributaria y la Seguridad Social.

5

Documentación financiera:

Justificantes de estar al día con la Agencia Tributaria y la Seguridad Social.

6

Informe de vida laboral:

Para ayudas relacionadas con la contratación de personal o bonificaciones para autónomos.

7

Memoria del proyecto o justificación técnica:

Especialmente en ayudas para innovación, digitalización o proyectos específicos.

Cómo encontrar subvenciones y ayudas

Encontrar ayudas y subvenciones para emprendedores puede ser un proceso desafiante debido a la diversidad de fuentes y tipos de apoyo disponibles. Sin embargo, hay varios recursos y estrategias que pueden facilitar esta búsqueda. A continuación, tienes algunos métodos y herramientas para encontrar ayudas y subvenciones:

1. Páginas oficiales de organismos públicos

- **Ministerio de Industria, Comercio y Turismo (MINCOTUR)**: A través de su sitio web, el MINCOTUR ofrece información sobre subvenciones, programas de apoyo y ayudas disponibles a nivel nacional para pymes y emprendedores.
- **Instituto de Crédito Oficial (ICO)**: El ICO ofrece financiación a emprendedores mediante líneas de crédito con condiciones favorables. Su web permite consultar los programas de financiación vigentes.
- **Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI)**: Para emprendedores enfocados en la innovación y la tecnología, el CDTI ofrece subvenciones y ayudas para proyectos de I+D+i.
- **Agencia Tributaria y Seguridad Social**: Proveen información sobre bonificaciones fiscales y bonificaciones en las cotizaciones para autónomos y empresas.
- **Instituto Nacional de Empleo (SEPE)**: A través de su portal, el SEPE informa sobre subvenciones y ayudas para la contratación y el autoempleo.

Cómo encontrar subvenciones y ayudas

2. Portales de subvenciones y ayudas

- **Portal de subvenciones del Gobierno de España:** Es el portal centralizado que ofrece información sobre todas las subvenciones y ayudas disponibles a nivel nacional. Permite buscar por comunidad autónoma, tipo de subvención, sector, y otros filtros.
- **Red.es:** Portal centrado en la digitalización y el desarrollo tecnológico que ofrece ayudas para la transformación digital de empresas y autónomos, como el Kit Digital.
- **Fundación ICO y ENISA:** Ofrecen préstamos participativos y financiación con condiciones especiales para startups y pymes con alto potencial de crecimiento.

3. Portales regionales y locales

- **Comunidades autónomas y Ayuntamientos:** Cada comunidad autónoma tiene su propio portal de subvenciones y ayudas, como pueden ser la Comunidad de Madrid, la Generalitat de Cataluña, o la Junta de Andalucía. A nivel local, los ayuntamientos también ofrecen programas específicos de apoyo al emprendimiento, que pueden consultarse en sus respectivas webs.
- **Cámaras de comercio:** Las Cámaras de Comercio provinciales y locales suelen disponer de información actualizada sobre ayudas y subvenciones, además de ofrecer asesoramiento gratuito para la tramitación de estas.

Cómo encontrar subvenciones y ayudas

4. Asociaciones y entidades privadas

- **Asociaciones de emprendedores y pymes:** Asociaciones como la Asociación de Jóvenes Empresarios (AJE), la Asociación Española de Startups, o la Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa (CEPYME) a menudo publican convocatorias de ayudas y subvenciones, y ofrecen asesoramiento gratuito.
- **Organizaciones de capital riesgo y business angels:** Plataformas como Spanish Startup, ESIC, y redes de inversores pueden proporcionar no solo financiación, sino también información sobre posibles ayudas.

5. Plataformas de financiación alternativa

- **Crowdfunding y crowdlending:** Plataformas como Kickstarter, Indiegogo, o Crowdcube permiten a los emprendedores recaudar fondos a través del apoyo de la comunidad y posibles inversores privados.
- **Fondo Europeo de Inversiones (FEI):** Para empresas que buscan financiación más allá de las fronteras, el FEI ofrece garantías y cofinanciación para proyectos innovadores.



Cómo encontrar subvenciones y ayudas

6. Consultorías y asesorías especializadas

- **Empresas de consultoría:** Las consultorías especializadas en captación de fondos públicos pueden ayudar a los emprendedores a identificar, solicitar y gestionar ayudas y subvenciones. Aunque tienen un coste, pueden ser útiles para acceder a ayudas más complejas.
- **Asesorías fiscales y laborales:** Pueden ofrecer información valiosa sobre bonificaciones fiscales, deducciones y subvenciones relacionadas con la contratación de empleados.

7. Incubadoras, aceleradoras y centros de emprendimiento

- **Incubadoras y aceleradoras:** Muchas incubadoras y aceleradoras de startups (como [Lanzadera](#), [SeedRocket](#), o [Wayra](#)) no solo ofrecen programas de mentoring y networking, sino que también proporcionan financiación directa o acceso a subvenciones públicas y privadas.
- **Centros de emprendimiento universitarios:** Universidades y centros de formación superior también ofrecen programas específicos de apoyo a emprendedores, muchas veces con acceso a financiación pública y privada.

Cómo encontrar subvenciones y ayudas

8. Boletines y redes de emprendimiento

- **Boletines de noticias y alertas de subvenciones:** Suscribirse a boletines de noticias especializados en emprendimiento, como los de Infoautónomos, Emprendedores.es, o portales gubernamentales, permite recibir alertas sobre nuevas convocatorias de ayudas y subvenciones.
- **Redes de emprendedores y coworking spaces:** Participar en redes de emprendedores y espacios de coworking puede ser útil para intercambiar información sobre oportunidades de financiación.

9. Programas europeos

- **Horizonte Europa:** Este es el programa marco de la Unión Europea para la investigación y la innovación, con muchas oportunidades de financiación para startups y pymes innovadoras.
- **ERASMUS para jóvenes emprendedores:** Un programa de intercambio que ofrece financiación para emprendedores que quieran aprender de otros empresarios en la UE.

10. Asesoramiento en oficinas de empleo y desarrollo local

- **Agencias de desarrollo local:** En muchas ciudades, existen oficinas dedicadas a apoyar a los emprendedores, brindando asesoramiento personalizado sobre ayudas disponibles.

Consejos para la solicitud de subvenciones

1

Definir claramente el proyecto y las necesidades financieras

2

Consultar regularmente las páginas de subvenciones

3

Asistir a eventos y ferias de emprendimiento

4

Utilizar asesores expertos para guiar el proceso de solicitud

5

Preparar un buen dossier de empresa

Cómo **solicitar** subvenciones y ayudas

Comprender los requisitos, procedimientos y documentación necesarios es clave para aumentar las posibilidades de éxito en la obtención de estos fondos. A continuación exploramos los pasos esenciales para preparar una solicitud efectiva y cumplir con los criterios establecidos.

1. Identificar la subvención apropiada

Antes de solicitar una subvención, es fundamental investigar y encontrar la subvención que mejor se adapte a tu proyecto o negocio. Algunas fuentes para encontrar subvenciones son:

- **Portal de subvenciones del Gobierno de España.**
- **Webs de organismos públicos** como el Ministerio de Industria, Comercio y Turismo (MINCOTUR), el Instituto de Crédito Oficial (ICO), la Agencia Estatal de Innovación (CDTI), o el SEPE.
- **Portales regionales** de las Comunidades Autónomas y Ayuntamientos.
- **Cámaras de comercio, asociaciones de empresarios y pymes**, que también publican convocatorias.



Cómo **solicitar** subvenciones y ayudas

2. Revisar los requisitos y bases de la convocatoria

Cada subvención tiene su propia normativa, que suele incluir:

- **Objetivos de la subvención:** Para qué está destinada (innovación, contratación, digitalización, etc.).
- **Requisitos de los beneficiarios:** Quiénes pueden solicitarla (autónomos, pymes, grandes empresas, jóvenes, etc.).
- **Documentación requerida:** Documentos administrativos, plan de negocio, justificación del proyecto, declaraciones fiscales, etc.
- **Plazos de solicitud:** Fechas de apertura y cierre para presentar solicitudes.
- **Condiciones de justificación:** Cómo se deben justificar los gastos una vez recibida la subvención.

3. Preparar la documentación necesaria

La documentación varía según la subvención, pero generalmente incluye:

- **Formulario de solicitud:** Debidamente cumplimentado y firmado.
- **Plan de negocio o proyecto:** Explicación detallada del proyecto, objetivos, cronograma, y presupuesto.
- **Documentación administrativa:** DNI/NIE del solicitante, NIF de la empresa, certificados de estar al corriente de pago con la Agencia Tributaria y la Seguridad Social.
- **Documentos financieros:** Cuentas anuales, balances, previsiones de tesorería, y cualquier documento financiero requerido.
- **Certificados y registros:** En algunos casos, se requiere estar inscrito en algún registro especial o contar con determinados certificados (como el de PYME innovadora).

Cómo **solicitar** subvenciones y ayudas

4. Cumplimentar el formulario de solicitud

Los formularios de solicitud de subvención se pueden encontrar en las webs oficiales del organismo convocante. Es importante rellenarlos con cuidado:

- **Completar todos los campos** requeridos con información precisa.
- **Evitar errores o inconsistencias** que puedan llevar a la desestimación de la solicitud.
- **Acompañar con los documentos** adicionales requeridos, ordenados y en el formato solicitado.

5. Presentación de la solicitud

- La solicitud puede presentarse de forma **telemática** (la más común hoy en día) o de manera **presencial** en algunos casos.
- En la presentación telemática, asegúrate de contar con un **certificado digital** para poder firmar la solicitud electrónicamente y acceder a los portales de administración electrónica.
- Una vez presentada la solicitud, es crucial **guardar el justificante** de la presentación y cualquier número de referencia otorgado.



Cómo **solicitar** subvenciones y ayudas

6. Seguir el proceso de evaluación y resolución

- Las subvenciones pasan por un proceso de evaluación donde los técnicos revisan el cumplimiento de los requisitos y evalúan el proyecto presentado.
- En algunos casos, puede ser necesario aportar **información adicional** o subsanar errores dentro de un plazo determinado.
- **Consultar el estado de la solicitud** periódicamente en el portal del organismo correspondiente para saber si ha sido aceptada, denegada, o si requiere de información adicional.

7. Resolución y aceptación de la subvención

- Una vez aprobada la subvención, el solicitante debe **aceptar formalmente la ayuda** dentro del plazo establecido y seguir las instrucciones del organismo concedente.
- **Leer detenidamente** la resolución para comprender las obligaciones que conlleva la aceptación de la subvención, incluyendo el plazo de ejecución del proyecto y la justificación de los gastos.

8. Justificación de la subvención recibida

- Después de recibir la subvención, es **obligatorio justificar** los gastos y la realización del proyecto según las condiciones establecidas en las bases de la convocatoria.
- Esto puede incluir **facturas, nóminas, extractos bancarios, y cualquier otro documento** que justifique los gastos subvencionados.
- **No cumplir con la justificación** puede resultar en la devolución de la subvención y posibles penalizaciones.

Cómo **solicitar** subvenciones y ayudas

9. Cumplimiento de obligaciones

- Asegúrate de **cumplir con todas las obligaciones** derivadas de la subvención, como la presentación de informes periódicos o auditorías si son requeridas.
- Mantén toda la **documentación en orden y disponible** para posibles revisiones o auditorías por parte del organismo que otorgó la subvención.

10. Buscar asesoramiento profesional

- Si el proceso parece complejo o si es la primera vez que solicitas una subvención, puede ser recomendable buscar **asesoría de un profesional** o de entidades especializadas en tramitación de subvenciones y ayudas.



Casos de éxito

cabify

La conocida empresa española de movilidad urbana, es ejemplo de cómo una startup puede crecer exponencialmente con el apoyo de subvenciones y ayudas públicas. En sus primeros años, obtuvo financiación del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) y del Ente Nacional de Innovación (ENISA).

- **Tipo de ayuda:** Préstamos participativos de ENISA y subvenciones del CDTI.
- **Resultado:** Estas ayudas permitieron a Cabify financiar su desarrollo tecnológico inicial, expandir sus operaciones y aumentar su plantilla. A día de hoy, Cabify es una de las startups más exitosas de España, con presencia en varios países de América Latina y Europa.

ECOALF

Empresa española de moda sostenible que fabrica ropa y accesorios a partir de materiales reciclados, ha aprovechado subvenciones del Ministerio de Industria, Comercio y Turismo y fondos europeos de Horizon 2020 para desarrollar nuevas tecnologías de reciclaje y producción.

- **Tipo de ayuda:** Subvenciones a proyectos de I+D+i en el sector textil y fondos de Horizon 2020.
- **Resultado:** Con estas ayudas, Ecoalf ha logrado mejorar sus procesos de reciclaje, desarrollando tecnologías innovadoras para convertir residuos plásticos en materiales de alta calidad. Este apoyo ha permitido a Ecoalf ganar reconocimiento internacional y convertirse en un referente en moda sostenible.

Casos de éxito

badi

Plataforma online que conecta a personas que buscan alquiler de habitaciones con propietarios, ha aprovechado ayudas del CDTI para innovar en su plataforma tecnológica, mejorando sus algoritmos de búsqueda y la experiencia del usuario.

- **Tipo de ayuda:** Subvenciones y préstamos a la innovación tecnológica del CDTI.
- **Resultado:** Gracias al apoyo del CDTI, Badi pudo desarrollar una herramienta más eficiente y precisa para emparejar perfiles de inquilinos y propietarios, lo que resultó en un crecimiento sostenido de usuarios y una expansión internacional.

Bio.Tech. Foods.

Empresa biotecnológica española especializada en la producción de carne cultivada, recibió financiación por parte del Programa NEOTEC del CDTI, dicho programa apoya a nuevas empresas de base tecnológica.

- **Tipo de ayuda:** Subvención del Programa NEOTEC del CDTI..
- **Resultado:** Con esta subvención, BioTech Foods pudo avanzar en la investigación y desarrollo de técnicas de cultivo celular para producir carne sostenible. La empresa ha crecido rápidamente y ha atraído inversiones adicionales de grandes compañías del sector agroalimentario.

Casos de éxito

waynabox

Waynabox, una startup de viajes sorpresa, fue impulsada en sus inicios gracias a la Lanzadera de Juan Roig, una aceleradora que ofrece subvenciones, financiación y asesoramiento a startups innovadoras.

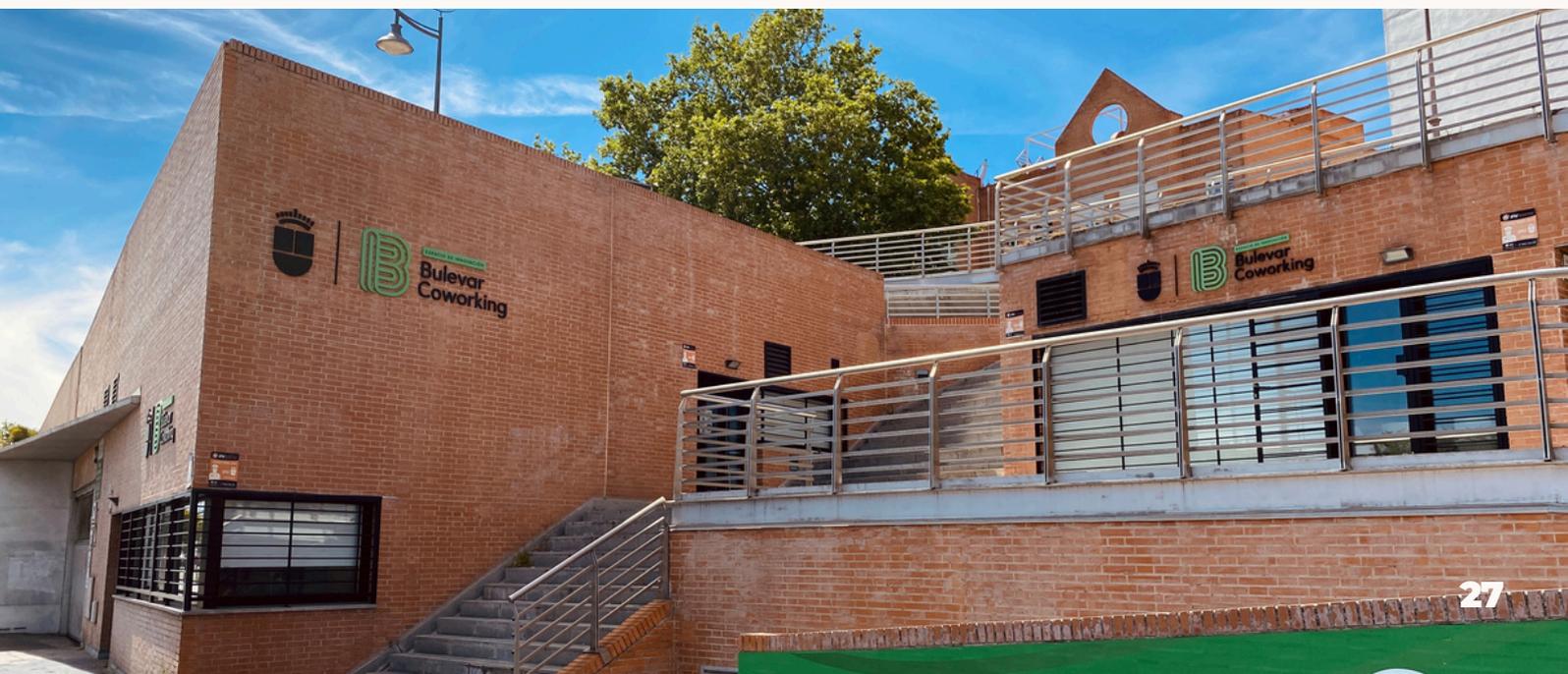
- **Tipo de ayuda:** Aceleración y financiación por parte de la Lanzadera de Juan Roig.
- **Resultado:** Gracias a este apoyo, Waynabox pudo desarrollar su modelo de negocio y expandirse rápidamente, convirtiéndose en una referencia para los viajeros jóvenes que buscan experiencias únicas y personalizadas.



Espacio de Innovación Bulevar Coworking te ayuda.

Espacio de Innovación Bulevar Coworking es un lugar dedicado a brindar apoyo a emprendedores que buscan acceder a ayudas y subvenciones. Ofrecemos asesoramiento y orientación personalizada a través de nuestra **oficina de subvenciones y ayudas** para facilitar el proceso de solicitud, asegurándonos de que los emprendedores encuentren las oportunidades de financiamiento que mejor se adapten a sus proyectos e ideas.

Nuestro objetivo es impulsar el desarrollo y éxito de nuevos negocios, ayudándolos a acceder a los recursos necesarios para crecer y consolidarse en el mercado.



ESPACIO COWORKING

EIBC ofrece, de forma gratuita, espacios de trabajo para emprendedores, startups, nómadas digitales y teletrabajadores que busquen un entorno profesional y colaborativo para desarrollar sus proyectos. Es una oportunidad ideal para quienes necesitan un lugar inspirador y sin coste para avanzar en sus ideas.

OFICINA DE SUBVENCIONES Y AYUDAS

Servicio diseñado para ofrecer acceso directo y eficiente a la información, asesoramiento especializado y apoyo continuo en la tramitación de subvenciones y ayudas. Con un enfoque en la personalización y adaptabilidad, se busca atender las necesidades únicas de cada emprendedor y empresa, garantizando un proceso de gestión y tramitación de ayudas optimizado para maximizar las oportunidades de éxito.

PUNTO DE ATENCIÓN AL EMPRENDEDOR

Espacio de atención individualizado para facilitar la creación de nuevas empresas, el inicio efectivo de su actividad y su desarrollo, a través de la prestación de servicios de información, tramitación de documentación y asesoramiento.

PROGRAMA DE DIGITALIZACIÓN NO-CODE PARA PYMES

Servicio diseñado para ofrecer acceso directo y eficiente a la información, asesoramiento especializado y apoyo continuo en la tramitación de subvenciones y ayudas. Con un enfoque en la personalización y adaptabilidad, se busca atender las necesidades únicas de cada emprendedor y empresa, garantizando un proceso de gestión y tramitación de ayudas optimizado para maximizar las oportunidades de éxito.

ESPACIO DE ENCUENTRO PARA PYMES

Ecosistema local que conecta y articula el tejido productivo de Alcobendas, abarcando desde pequeñas empresas hasta grandes corporaciones. Este espacio centralizado se convierte en un punto de encuentro esencial para que las pymes de la zona puedan conectar, aprender y compartir experiencias, fortaleciendo su integración y crecimiento en el entorno empresarial.

Para más información:

<https://www.alcobendas.org/es/ayuntamiento/equipamiento-municipal/espacio-de-innovacion-bulevar-coworking>



ÚNETE A LA COMUNIDAD EIBC

Una guía de



ESPACIO DE INNOVACIÓN

Bulevar
Coworking

coworking.elbulevar@aytoalcobendas.org

puntopae@aytoalcobendas.org

+34 608 822 213

Blvr. de Salvador Allende, 27, 28108 Alcobendas, Madrid